

## Sanistål søger projektmedarbejder til salg af VA til vores entreprenørkunder

Reference:CTH547

Vil du gerne servicere alt fra små til store entreprenørkunder? Trives du i en stilling, hvor opgaverne er centreret om det projektorienterede salg men samtidig meget alsidige og hvor din indsats gør forskellen? Så har vi jobbet til dig.

Arbejdsstedet kan være Aalborg, Silkeborg eller Tåstrup – afhængig af, hvor den rette kandidat er bosat.

### Vi søger

en projektmedarbejder til internt salg med stor viden og bredt produktkendskab indenfor afløbsprodukter. Som vores nye kollega, vil du få en vigtig rolle med at servicere og udvikle specifikke kunder i samarbejde med kollegerne og de eksterne salgskonsulenter.

Dine primære arbejdsopgaver og ansvar bliver:

- tilbudsregning efter tegning/udbudsmateriale samt tilbudsopfølgning
- projektstyring og back up for eksterne sælgere
- vejledning af kunder i forhold til valg af produkter og løsninger
- vedligeholdelse og optimering af salg til eksisterende kunder

Du bliver en del af vores landsdækkende VA-organisation, som tæller 20 interne og eksterne kollegaer. Fælles er, at vi har en høj faglighed, god holdånd og viljen til sammen at hjælpe hinanden i mål krydret med en uformel og humoristisk omgangstone på tværs af afdelinger og teams. Din reference bliver til afdelingschef Tommy Sørensen, som vil hjælpe dig godt til rette i stillingen. I dagligdagen vil kundekontakten være til entreprenører og kloakmestre for salg og vejledning. Der vil være tæt sparring med konsulenter, leverandører og den daglige ledelse af VA-organisationen.

### Du er det rette match

hvis du har erfaring fra VA-branchen, måske har du arbejdet i en grossistvirksomhed, er uddannet kloakmester, rør lægger eller på anden måde har professionelt kendskab til VA-produkter. Det vigtigste er, at du besidder den faglige viden der skal til, for at kunne servicere Saniståls professionelle kunder. Det er ikke et krav, men en fordel hvis du har arbejdet med SAP og er rutineret bruger af office-pakken.

Overblik, struktur og fleksibilitet er nøgleord for dig. Du tager ansvar og sikrer at kunden altid får en god og professionel kundebehandling. Som person er du god socialt og har nemt ved at skabe relationer. Du trives godt i et travlt miljø og har ambitioner og lyst til at arbejde i et dynamisk team, der er meget selvkværende. For at lykkes i jobbet, er det vigtigt, at du har et godt købmands- og servicegen, en professionel tilgang til salg samt en solid forståelse for kundernes behov i en større sammenhæng, og dermed kan tilbyde de rette løsninger.

### Du kan se frem til

et spændende og udfordrende job i en virksomhed med en stærk kultur. For den rette er der gode muligheder for faglig og personlig udvikling, ligesom du vil have store muligheder for at præge den fortsatte udvikling af området. Sanistål-koncernen er kendetegnet ved en række stærke værdier. Vi tror på, at man kan mere end man tror, når man satser på kvalitet og på hinanden. Vores organisation er uformel og motiverende, med gode kolleger og et inspirerende arbejdsmiljø. Faktisk har Sanistål sidste år vundet arbejdsmiljøprisen – det er vi stolte af. Sanistål tilbyder en lønpakke bestående af en fast løn, pensionsordning, sundhedsforsikring og personaleaftaler.

### Vi glæder os til

at modtage din ansøgning snarest muligt. Vi afholder samtaler løbende, og finder vi den rette kandidat, vil stillingsopslaget blive fjernet. Det er derfor en fordel, at du sender ansøgningen hurtigst muligt.

Vi er klar til at byde dig velkommen, så jo før du kan starte jo bedre.

Har du spørgsmål til stillingen er du velkommen til at kontakte afdelingschef Tommy Grotum Sørensen på +45 4193 3370

Læs mere om Sanistål på [www.sanistaal.dk](http://www.sanistaal.dk)

Organisation / afdeling Customer Service

